

На правах рукописи



БЕЗЛЕПКИНА Анна Александровна

**СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО
КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПРЕОДОЛЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством
(8. Экономика предпринимательства)

**Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук**

Волгоград
2020

Работа выполнена на кафедре «Экономика и предпринимательство»
в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении
высшего образования
«Волгоградский государственный технический университет»

Научный руководитель доктор экономических наук, профессор
Шаховская Лариса Семеновна.

Официальные оппоненты: **Чистякова Ольга Владимировна,**
доктор экономических наук, доцент,
ФГБОУ ВО «Байкальский государственный
университет»,
кафедра «Экономика предприятий и
предпринимательской деятельности»,
профессор;

Климовец Ольга Валентиновна,
доктор экономических наук, профессор,
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и
социально-информационных технологий-
ИМСИТ», первый проректор.

Ведущая организация ФГАОУ ВО «Крымский федеральный
университет им. В.И. Вернадского».

Защита состоится «08» «апреля» 2021 г. в 10 часов 00 минут на заседании
диссертационного совета Д 212.028.12, созданного на базе ФГБОУ ВО
«Волгоградский государственный технический университет» по адресу: 400005,
г. Волгоград, пр. Ленина 28, ауд. 209.

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке ФГБОУ ВО
«Волгоградский государственный технический университет» и на официальном
сайте <http://www.vstu.ru> по ссылке [http://vstu.ru/nauka/dissertatsionnye-
sovety/obyavleniya-o-zashchitakh/](http://vstu.ru/nauka/dissertatsionnye-
sovety/obyavleniya-o-zashchitakh/)

Автореферат разослан «_____» «_____» 2021 г.

Ученый секретарь
диссертационного совета



Пескова Ольга Сергеевна

Общая характеристика работы

Актуальность темы исследования. Постоянное обновление и совершенствование организационно-экономических и институциональных основ становления международных и региональных рынков определили потребность в изменении системы внешнеторговых связей РФ, а именно появление и развитие такой современной формы экономической коллаборации, как совместное предпринимательство, которое в полной мере отражает тенденции интернационализации бизнеса. В данной работе акцентируется внимание на том, что именно совместные предприятия (СП), в свою очередь, могут выступить гарантом укрепления инвестиционных связей и притока прямых иностранных инвестиций, что применительно к российской экономике приведет, во-первых, к стабилизации и улучшению социально-политического климата в стране; во-вторых, к активному взаимному сотрудничеству инвесторов и партнеров на государственном уровне; в-третьих, к увеличению как макро-, так и микроэкономических результатов деятельности всех предпринимательских структур, принимающих участие в объединении; и наконец, в-четвертых, к максимизации прибыли вновь созданного СП.

Степень научной разработанности проблемы. На основе изучения фундаментальных работ по поставленной проблеме выявлено, что тематика исследования формирования, функционирования и развития совместного предпринимательства в условиях современной геоэкономической ситуации в РФ является востребованной и освещается многими отечественными и иностранными авторами. Фундаментальные основы предпринимательской деятельности в период экономической нестабильности различной природы заложены в работах таких известных представителей экономической мысли, как Ф. Хайек, М. Портер и других представителей австрийской школы экономистов и впоследствии получили дальнейшее развитие в трудах О.В. Климовец, Г.С. Мерзликиной, И.А. Морозовой, С.П. Сазонова, П.И. Толмачева, О.В. Чистяковой, Л.С. Шаховской и др.

Базовые положения теории инфраструктуры совместного предпринимательства представлены в публикациях таких ученых, как Р. Брейли, К.А. Волковой, К. Келли, Г.В. Кузнецовой, О.Ю. Соренсона и др.

Концептуальные и прикладные аспекты совместного предпринимательства в условиях экономической, а именно санкционной нестабильности, рассматриваются в трудах таких современных исследователей, как А. Конопляник, Б.Л. Шинчук и др.

Недостаточная изученность и степень разработанности проблемы методического обеспечения комплексной оценки функционирования СП на современном этапе, с одной стороны, и практическая значимость их деятельности для достижения экономической эффективности хозяйствующих единиц в результате такого объединения, с другой стороны, предопределили выбор темы диссертации, постановку целей и определение задач исследования.

Цель диссертации – исследование теоретических основ создания и развития институтов совместного предпринимательства, ориентированных на преодоление нестабильности в экономике Российской Федерации и выявление стратегических тенденций организации и управления совместными предприятиями в различных регионах России и формирование адаптивного механизма интенсификации совместного предпринимательства на основе эффективного взаимодействия органов местной власти и СП.

Поставленная цель предопределила следующие **задачи**:

1) исследовать и конкретизировать сущность понятия «совместное предприятие» (СП): его экономическое содержание, формы проявления, структуру, а также институционально-правовую базу регулирования экономической деятельности совместных предприятий в РФ и на его основе сформулировать обобщающий термин «совместное предпринимательство»;

2) рассмотреть институционально-правовую природу совместного предпринимательства в Российской Федерации;

3) определить основные тенденции функционирования предприятий с участием иностранных инвесторов на мировом и российских рынках в условиях экономической нестабильности (режим реструктуризации экономики – распад СССР; переход от административной системы хозяйствования к рыночной, мировые финансовые кризисы, введение международной санкционной экономической и финансовой политики в адрес Российской Федерации);

4) обосновать объективные доказательства эффективности совместного предпринимательства на локальном уровне, а именно на территории Волгоградской области, как одного из основных направлений развития ее инвестиционной привлекательности в условиях экономической нестабильности;

5) предложить механизм развития совместного предпринимательства на региональном уровне, в частности, на территории Волгоградской области.

Область диссертационного исследования. Работа выполнена в рамках паспорта научных специальностей ВАК Минобрнауки России 08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством; область исследования: 8. Экономика предпринимательства (п. 8.16. Организация и управление совместным предпринимательством).

Объект исследования – российские предприятия, являющиеся участниками совместного предпринимательства.

Предмет исследования – организационно-экономические и управленческие отношения, возникающие в процессе деятельности совместных предприятий на территории РФ и, в частности, на региональном уровне.

Теоретико-методологической основой диссертационного исследования послужили фундаментальные труды ведущих зарубежных и отечественных ученых в области исследования специфики формирования и функционирования совместного предпринимательства на разных этапах развития рыночной экономики; материалы научно-практических конференций, периодической печати, источники информации сети Интернет.

Информационно-эмпирическую базу исследования составили статистические данные и справочные материалы Федеральной службы государственной статистики, территориальных органов государственной статистики, аналитические обзоры, публикации и отчеты зарубежных и отечественных маркетинговых и информационных агентств в области предпринимательской деятельности, законодательные акты и нормативные документы Правительства РФ и Волгоградской области в сфере регулирования и поддержки совместного предпринимательства, документы, а также данные, полученные лично автором в ходе авторских исследований и наблюдений.

Инструментарно-методический аппарат исследования. Для решения поставленных в диссертационном исследовании задач использовались общенаучные и специальные методы: абстрактно-логический анализ при постановке цели и формулировании задач исследования; контент-анализ научной литературы; сравнительный и структурный анализ; количественные и графические методы; статистический анализ количественных данных; системный подход для изучения методических вопросов формирования благоприятной среды совместной предпринимательской деятельности.

Рабочая гипотеза исследования основана на предположении о том, что совместное предпринимательство в условиях современной экономической нестабильности может выступать адаптивным механизмом преодоления экономического кризиса по ряду показателей как на макро-, так и на мезо-, и микроуровнях, что позволит добиться устойчивого положения российской экономики как в целом, так и на локальном уровне, что приведет в итоге к притоку прямых иностранных инвестиций, а значит, и к повышению конкурентоспособности национальной экономики.

Основные положения, выносимые на защиту:

1. В условиях экономической нестабильности международной кооперации важным элементом предпринимательской деятельности становится такая перспективная форма бизнеса, как совместное предпринимательство. Теоретический анализ дефиниции «совместное предприятие» показал эволюционирующий подход к изучаемому явлению – от объединения двух предпринимателей и более, до включения в этот процесс зарубежных партнеров и, соответственно, диверсификации производства, увеличения рынков сбыта товаров или услуг, до активного участия в международном разделении труда.

2. В работе рассматривается эффективное институционально-правовое регулирование совместного предпринимательства, которое является фактором стабилизации и адаптации участников подобного рода кооперационной деятельности к постоянным трансформациям мирового сообщества – международному сотрудничеству, решению национальных стратегических и тактических задач. В данном случае, публично-правовые нормы

административного, налогового, валютного, таможенного законодательства являются неотъемлемым правовым инструментом управления совместными предприятиями, к которым в современных нестабильных условиях хозяйствования наиболее приспособлены совместные предприятия в форме государственно-частного партнерства.

3. Согласно проведенным исследованиям, трансграничное сотрудничество в рамках совместного предпринимательства должно выступать в качестве национальной стратегии РФ в условиях современной экономической нестабильности на мировых рынках, когда наиболее важной задачей становится сосредоточение и координация совместных проектов для улучшения инвестиционного климата предпринимательской деятельности в крайне нестабильных условиях санкционной политики стран Запада и США.

4. Успешная реализация проектов совместного предпринимательства на региональном уровне, на территории Волгоградской области, позволила добиться существенных успехов по привлечению капитальных вложений со стороны иностранных инвесторов и развитию не только уже имеющегося накопленного промышленного и ресурсно-сырьевого потенциала области, но и, опираясь на богатое историко-культурное наследие, выйти на новый уровень – развитие природного и человеческого капитала в целом, что, в свою очередь, приводит к формированию и развитию инновационной инвестиционной конкурентоспособной среды во всех отраслях экономики, в том числе и там, где уже задействованы СП, что позволяет противостоять политике эмбарго и другим запретительным мерам.

5. Определено и доказано, что инициатива и активная позиция муниципальных властей по развитию и стабилизации внешнеэкономических связей, будет способствовать развитию совместного предпринимательства и, как следствие, притоку прямых иностранных инвестиций, то есть денежных вложений на развитие бизнеса и соответствующей инфраструктуры.

Научная новизна исследования:

1. Конкретизированы и разграничены на основе контент-анализа понятия «совместное предпринимательство», которое автор предлагает трактовать как «форму организации бизнеса, направленную на создание современного

экономически-обоснованного интеграционного объединения инвестиционных капиталов двух и/или более предпринимателей с целью создания совместной собственности, совместного управления и контроля над производством на международной арене, осуществляемое при поддержке государственных вложений и/или на любой другой организационно-правовой основе» и «совместное предприятие (СП)», понимаемое как «самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный на территории РФ при участии иностранного учредителя в долевой собственности».

2. Доказана необходимость формирования и реализации комплексного нормативно-правового подхода к деятельности совместных предприятий, основанного на обеспечении эффективного государственного контроля и регулирования (адресная поддержка участников совместного предпринимательства в условиях постоянно трансформирующейся системы хозяйствования, прежде всего, в вопросах защиты интеллектуальной собственности и нематериальных активов).

3. Определено, что трансграничное сотрудничество в форме совместного предпринимательства представляет собой базовый элемент улучшения инвестиционного климата и снижения экономической нестабильности.

4. Предложен перспективный вариант использования совместных предприятий в качестве инструмента осуществления программы импортозамещения, что является особенно актуальным в условиях ужесточения санкционного режима против РФ.

5. Разработан механизм эффективного взаимодействия муниципалитета и СП, использование которого приведет к интенсификации совместного предпринимательства: на макроуровне – увеличение количества иностранных соучредителей, глобализация и интернационализация деловых партнерских связей; на микроуровне – благоприятный бизнес-климат, рост эффективности деятельности предприятий, получение максимальной прибыли, что связано с применением высокотехнологичных преимуществ иностранных партнеров и снижением различного рода издержек.

Теоретическая и практическая значимость результатов исследования: теоретически обосновано развитие международных

экономических отношений посредством организации международной кооперации производства, в том числе и через совместное предпринимательство, что в последнее десятилетие приобретает все большее распространение на региональном уровне с целью развития локальной системы хозяйствования.

Полученные выводы могут быть использованы в дальнейшей разработке теории и практики государственного регулирования совместного предпринимательства на федеральном, региональном, местных уровнях.

В учебном процессе данные научные результаты использованы в рамках лекционных и семинарских занятий на кафедре «Экономика и предпринимательство» по дисциплинам: «Иностранные инвестиции», «Анализ конкурентоспособности и оценка инвестиционного потенциала», отдельные положения приняты к публикации в учебном пособии «Внешнеэкономическая деятельность (продвинутый курс)» для магистров направления подготовки «Экономика», профиль «Международный бизнес».

Апробация результатов исследования осуществлена в публикациях, докладах и выступлениях на следующих всероссийских и международных конференциях: Perspectives on the use of New Information and Communication Technology) ICT) in the Modern Economy, Springer International Publishing AG (Пятигорск); Problems and trends of economics and management in the modern world: Proceedings of the International Conference (София, Болгария); Национальной научно-практической конференции молодых ученых «Молодежь и экономика: новые взгляды и решения» (Волгоград); Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 100-летию Крымского федерального университета В.И. Вернадского (Ялта); XIX Всероссийской студенческой научно-практической конференции Нижневартковского государственного университета (Нижневартовск); XXXV Международной научно-практической конференции для студентов, аспирантов и молодых ученых (Москва) и др..

Публикации. По теме диссертации было опубликовано 14 статей в научных журналах и в сборниках конференций, общим объемом 4,05 п.л. из них 1 публикация в международном издании, индексируемом в базе данных «Scopus», 4 статьи в изданиях, рекомендованных ВАК Минобрнауки России.

Структура и объем диссертации. Структура работы predetermined целью, поставленными задачами и подчинена общей логике исследования. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников из 125 наименований и 2 приложений. Работа изложена на 142 страницах, включает графический материал в виде 18 рисунков, 28 таблиц.

Структура диссертационной работы:

Введение

1. Теоретические аспекты деятельности российских предприятий в рамках совместного предпринимательства

1.1. Совместное предпринимательство – предприятие с участием иностранных инвестиций или совместное предприятие: понятие, содержание, структура

1.2. Институционально-правовое регулирование экономической деятельности российских участников совместного предпринимательства

1.3. Основные тенденции учреждения и дальнейшего функционирования совместных предприятий в условиях экономической нестабильности: мировой опыт и российская специфика

2. Организационно-экономическая специфика деятельности совместных предприятий с иностранным капиталом в условиях экономической нестабильности

2.1. Совместное предпринимательство на постсоветском пространстве в рамках деятельности Союза Независимых Государств (СНГ)

2.2. Торгово-экономическое трансграничное сотрудничество отдельных российских регионов (Северо-западный, Южный, Дальневосточный федеральные округа) с ключевыми зарубежными партнерами в рамках осуществления совместного предпринимательства

3. Тенденции и перспективы развития совместного предпринимательства в России на локальном уровне как эффективное обеспечение стратегии экономического развития РФ в условиях экономической нестабильности

3.1. Комплексно-ориентированная политика локальной деятельности для реализации совместных проектов Волгоградской области

3.2. Деятельность совместных предприятий как вариант осуществления программы импортозамещения на территории Волгоградской области

3.3. Привлечение предпринимательского сообщества федеральных округов к совместной с международным бизнесом инвестиционной деятельности через создание межрегиональных СП

Заключение

Приложение 1

Приложение 2

Список использованных источников

Содержание работы

Во введении обоснована актуальность темы исследования, сформулированы цели и задачи работы, показана научная новизна, теоретическая и практическая значимость проведенного исследования. Изложены основные положения, выносимые на защиту, приводятся список публикаций и сведения об апробации работы.

Первая глава содержит обзор научной литературы по теме диссертации. Здесь представлены теоретические аспекты совместного предпринимательства и их инвестиционной деятельности. Анализ показал, что в отечественной и европейской науке в настоящий момент сформирован эволюционирующий подход к словарной дефиниции «совместное предприятие» – от совместного объединения двух предпринимателей и более до включения в этот процесс зарубежных партнеров и, соответственно, международной диверсификации производства и активном участии в международном разделении труда. В результате данного анализа автором предложен свой концептуальный подход к толкованию термина «совместное предпринимательство» – форма бизнеса, направленная на создание современного экономически-обоснованного интеграционного объединения инвестиционных капиталов двух и/или более предпринимателей с целью создания совместной собственности, совместного управления и контроля над производством на международной арене, осуществляемое при поддержке государственных вложений и/или на любой другой организационно-правовой основе (рис. 1).

В условиях нестабильной экономической ситуации (здесь мы имеем в виду различные структурные трансформации экономического становления, противоречащие нормальному постепенному развитию общественного производства, усугубленные введением международных экономических санкций в отношении РФ, не прекращающиеся даже в условиях пандемии COVID-19) представляется необходимым рассмотреть положительного экономического эффекта СП на различных уровнях: мега-, макро-, мезо-, микро-, нано-, обращая внимание при этом, что СП имеют свои преимущества

как в целом для мировой экономики, так и для каждого конкретного региона, фирмы, работника в частности, что представлено в таблице 1.

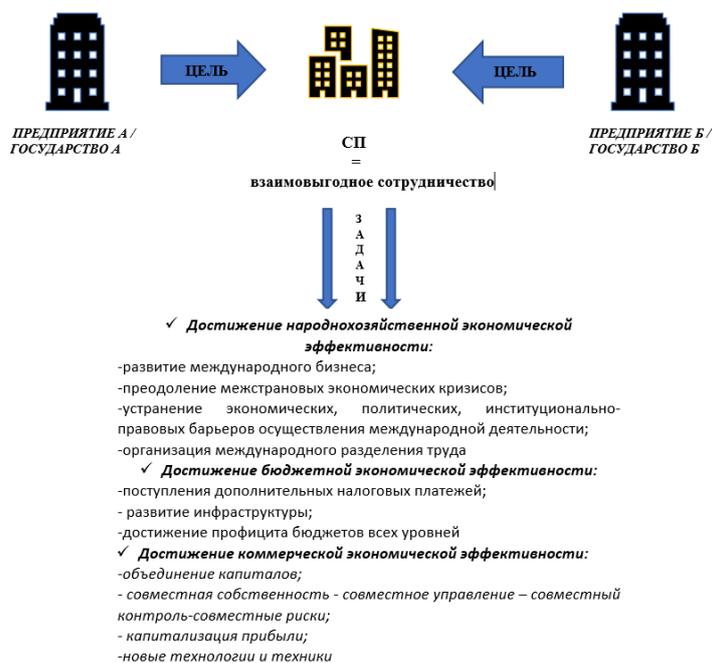


Рисунок 1 – Цель и задачи организации совместного предприятия: предприятие-предприятие, государство-государство, предприятие-государство (авторская визуализация)

Таблица 1 – Преимущества создания и функционирования предприятий с участием иностранных инвестиций на различных уровнях хозяйствования (авторская разработка)

МЕГАуровень	МАКРОуровень	МЕЗОуровень	МИКРОуровень	НАНОуровень
Использование преимущества стратегического геополитического и географического положения	Развитие интегрированных экономических объединений	Привлечение дополнительных иностранных инвестиций	Привлечение частного капитала в различные сферы хозяйствования	Повышение уровня занятости, квалификации рабочей силы, перепрофилирование менеджмента
Ускоренная интернационализация и глобализация	Ускоренная индустриализация и урбанизация	Увеличение объемов экспорта и поступления иностранной валюты	Использование огромного природно-ресурсного потенциала фирм-участниц СП	Инновационные техники и технологии
Мировое движение капиталов	Влияние на сырьевые/несырьевые секторы экономики	Развитие государственно-частного партнерства	Диверсификация капиталовложений в новые отрасли экономики и СП	Стабильность
Международное разделение труда	Укрепление национальной валюты	Развитие территориальных экономических альянсов	Расширение ассортимента выпускаемой продукции	Карьерный рост

Организация производства в мировом масштабе	Достижение профицита странового бюджета	Развитие смежных отраслей системы хозяйствования	Производство и продажа высокорентабельной продукции	Повышающий коэффициент заработной платы
Аккумуляция межнациональных проектов	Реализация национальных проектов	Развитие инновационных отраслей	Эффективная операционная деятельность, обеспечивающая сильные финансовые показатели	Расширенный пакет социальных программ

Отдельный раздел в данной главе посвящен институционально-правовому регулированию экономической деятельности российских совместных предприятий, так как изменения внешней среды обуславливают закономерное постоянное обновление и адаптацию публично-правовых норм, регламентирующих деятельность СП, а также закрепление различного рода гарантий иностранному соучредителю в осуществлении деятельности на территории РФ на государственном уровне. При этом здесь рассмотрена необходимость особого регламента защиты интеллектуальной собственности и нематериальных активов.

Предложено, что ГЧП – это форма кооперации, при которой наблюдается единомыслие органов власти (прежде всего, на муниципальном уровне) и предприятий любых организационно-правовых форм во избежание бюрократических проволочек, что позволяет всем участникам СП быть заинтересованными во взаимовыгодном сотрудничестве на локальном региональном уровне, а также расширяет горизонты, в частности, иностранному учредителю в открытии бизнеса, а муниципалитету, в свою очередь – в получении дополнительной выгоды как финансово-экономического, так и социального характера.

Обосновано, что анализ совместных предприятий невозможен без рассмотрения Федерального закона «О соглашениях о разделе продукции» (СРП), действие которого направлено на создание благоприятных, а главное – стабильных условий для привлечения иностранных инвесторов в сферу недропользования (что особо актуально для РФ как сырьевой страны), а значит – обеспечение дополнительных крупных капиталовложений в российскую экономику. СРП – комплекс методов и мер, которые призваны обеспечить

условия для взаимовыгодного и эффективного сотрудничества с иностранным инвестором и ускорить процесс привлечения иностранного капитала в российскую промышленность. Анализ показателей участия российской стороны на предприятиях, действующих на основе СРП, поспособствовал консолидации эффектов, достигаемых за счет применения, что в конечном итоге приведет к повышению конкурентоспособности как сырьевого, так и несырьевого сектора российской экономики, что особо важно в период нестабильного санкционного развития (табл. 2).

Таблица 2 – Возможные эффекты, достигаемые за счет применения Соглашения о разделе продукции (авторская разработка)

	Прямые эффекты от реализации проектов СРП	Побочные эффекты от реализации проектов СРП	Латентные эффекты от реализации проектов СРП
Краткосрочный период	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Развитие производственной инфраструктуры; ✓ дополнительные взносы в фонды социального страхования; ✓ сокращение рецессии, безработицы 	<ul style="list-style-type: none"> • Обеспечение рабочими местами как рабочих, так и работающих граждан; • создание новых рабочих мест в смежных отраслях промышленности; • привлечение для работ российских предприятий-подрядчиков и поставщиков 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Развитие прочих областей бизнеса; ✓ совершенствование процессов автоматизации рабочих мест; ✓ повышение уровня образования и грамотности населения в регионах
Среднесрочный период	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Для государства – получение доли прибыли; ✓ пополнение казны федерального бюджета за счет: <ul style="list-style-type: none"> ✓ -НДПИ; ✓ - Налог на фонд оплаты труда; ✓ -Ренталс; ✓ -НДФЛ; ✓ - Налог на прибыль 	<ul style="list-style-type: none"> • Поддержка интересов местного населения и коренных народов; • развитие социально-ответственного бизнеса; • оздоровление окружающей среды 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Повышение уровня жизни населения в регионах базирования СП; ✓ развитие рынка образовательных услуг; ✓ улучшение здоровья населения; ✓ улучшение демографической ситуации в регионах
Долгосрочный период	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Развитие инвестиционного климата региона; 	<ul style="list-style-type: none"> • Развитие, совершенствование местных 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Развитие социально-экономической инфраструктуры

	<ul style="list-style-type: none"> ✓ экономический рост в регионах; ✓ сокращение числа дотационных, развивающихся регионов; ✓ выход регионов на мировые рынки; ✓ повышение конкурентоспособности 	<p>поставщиков товаров и услуг;</p> <ul style="list-style-type: none"> • подготовка отечественных наукоемких кадров 	<p>регионов;</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ рост доходов российских участников проектов
--	--	--	--

Особенного внимания в рамках рассмотрения мирового опыта и российской специфики ведения СП заслуживает вопрос о том, что собственно создание совместных предприятий – это достаточно трудоемкий процесс, включающий целый алгоритм: поиск партнера (в данном контексте – иностранного), создание СП как преференциальной формы экономического обеспечения предприятий с участием иностранных инвестиций, возможные варианты ликвидации СП. При этом все этапы должны сопровождаться комплексным обеспечением мер с учетом специфики международных концептов.

Наглядным примером создания СП может служить ООО СП «Волгодеминойл» – пилотный проект российско-германского сотрудничества, созданный в 1992 году. Данное СП – прекрасный образец тому, что различные кризисные ситуации (мировой финансово-экономический кризис, непредвиденное введение санкций в отношении РФ) никоим образом не отразились на стратегическом партнерстве с западными соучредителями, что подтверждается непрерывным участием иностранного инвестора «Винтресхалл Дза ГмбХ» в деятельности организации на протяжении последних 25-ти лет в долевом отношении 50%/50%.

Вторая глава посвящена организационно-экономической специфике деятельности совместных с российским капиталом предприятий в условиях введения и дальнейшего ужесточения санкционной политики стран Запада и США.

Здесь рассмотрено трансграничное предпринимательство с участием российского капитала на современном этапе развития экономических связей с зарубежными странами и экономическими объединениями на региональном

уровне РФ от Запада до Востока, которое обеспечивает иностранным соучредителям на пограничных территориях благоприятные условия для развития бизнес-среды и совместных предприятий, способствует развитию кооперационной деятельности и, как следствие, приводит к повышению конкурентоспособности российских компаний на мировых рынках.

После распада СССР на первый план вышло стратегическое сотрудничество РФ со странами ранее существовавшего Союза – объединение на постсоветском пространстве в рамках деятельности СНГ, прежде всего, Республика Беларусь (рекордные темпы как экспорта, так и импорта прямых иностранных инвестиций), Казахстан и другие партнеры взаимовыгодного сотрудничества. В рамках целостного анализа совместного предпринимательства Россия – СНГ необходимо выделить плюсы и минусы ведения такого рода предпринимательской деятельности (табл. 3).

Таблица 3 – Преимущества и недостатки ведения совместного предпринимательства на территории СНГ (авторская визуализация)

 Преимущества совместного предпринимательства	 Недостатки совместного предпринимательства
Совместное формирование регионального рынка финансирования инвестиционных проектов	Дифференциация уровня развития союзных государств
Стимулирование проектов инвестиционного государственно-частного партнерства	Отсутствие целостной всесторонне развитой инфраструктуры инвестиционной деятельности
Апробация и внедрение различных форм совместного предпринимательства	Несоответствие современным реалиям законодательной базы
Увеличение объема экспорта кооперационной продукции, оборудования и технологий	Бюрократические моменты, затрагивающие несовершенство локальной системы управления рынком инвестиций
Улучшения социально-экономических условий (гуманитарное сотрудничество, преодоление бедности и экономического отставания от развитых стран)	Неконвертируемость или частичная конвертируемость национальных валют
Развитие научно-технического потенциала стран-участниц	Долгосрочность реализуемых программ
Усовершенствование персонала	Разобщенность политических интересов

Практические исследования показывают, что на данном этапе развития интеграционных отношений иностранные инвестиции выступают механизмом устранения финансовой и валютной отчужденности стран-участников

совместной деятельности, отражающим достижение целостности, кооперации национальных хозяйств, их территориальных и отраслевых подсистем, включение их в единый воспроизводственный процесс в интернациональном масштабе.

Комплексный компаративный анализ деятельности СП на территории РФ способствовал выделению существенных преимуществ функционирования объектов совместного предпринимательства и соответствующих недостатков, учет которых должен отразиться на дальнейшем развитии внешнеэкономических и международных связей и максимальном использовании потенциала приграничного сотрудничества для социально-экономического развития обеих сторон международного сотрудничества по торгово-экономическим, научно-техническим, социальным, гуманитарным и культурным направлениям (табл. 4).

Таблица 4 – Преимущества и недостатки совместного предпринимательства в округах РФ

 Преимущества совместного предпринимательства	 Недостатки совместного предпринимательства
Геоэкономическое сотрудничество	Дифференциация уровня развития приграничных государств
Решение приграничных проблем (внешняя безопасность, транспарентность границ, безвизовый режим)	Таможенные и миграционные барьеры
Возрождение культурного наследия	Этнические конфликты
Прирост научно-интеллектуальной сферы	Защита интеллектуальной собственности, НМА
Развитие сырьевого сектора экономики	Истощение запасов полезных ископаемых
Развитие стратегических направлений совместного сотрудничества	Отсутствие целостной всесторонне развитой инфраструктуры инвестиционной деятельности
Создание экспортно-ориентированных кластеров	Финансово-экономические риски
Прогресс импортозамещения	Экономическая нестабильность
Развитый рынок потребительских услуг	Санкции, эмбарго на ввоз продукции из-за рубежа
Возобновление рекреационных маршрутов	Валютные колебания

Результатом введения карантинных мер, вызванных пандемией COVID-19, может стать падение притока ПИИ в экономику РФ в силу ограничительных действий по трансграничным операциям. Однако это уже поспособствовало

развитию новых рынков сбыта, ранее не столь пользующихся спросом у населения, нежели сейчас в виду непреднамеренного изменения поведенческих привычек – рынок упаковочных изделий (резкий повышение спроса на услуги бесконтактной доставки), медицинские изделия (маски, санитайзеры, дезинфекторы), товары длительного хранения, цифровой туризм (аналог привычным путешествиям по причине закрытия границ и запрете вылетов).

При этом реализация крупных совместных с иностранным учредителем проектов продолжается, например, Сургут – Италия: Tenaris-Северсталь; Владивосток- Китай: Huawei-МТС; Дальний Восток-США: General Electric-Русские газовые турбины и т.д.

Результаты проведенного мониторинга организационно-экономической специфики инвестиционной деятельности предприятий с иностранным капиталом на мировой арене и на региональном уровнях позволили провести SWOT-анализ (рис. 2) и выявить тем самым плюсы и минусы экономического сотрудничества РФ с другими странами в рамках международного предпринимательства, а именно на территории СНГ, при трансграничном сотрудничестве, совместном предпринимательстве с народными республиками – Луганская и Донецкая, Абхазией, где уже зарегистрировано более 400 СП с участием инвесторов из разных регионов России.

Третья глава включает рассмотрение тенденций и перспектив развития совместного предпринимательства в РФ, а именно на территории Волгоградской области, где СП зарекомендовали себя как эффективные формы коллаборации бизнеса и одной из объективных причин привлечения ПИИ (табл. 5). Здесь же представлено актуальным и насущным преимуществом вовлечение СП в качестве механизма осуществления программы импортозамещения ввиду эмбарго на различные группы товаров, что приведет к освоению ресурсного потенциала, обеспечению продовольственной безопасности, полной загрузке производственных мощностей, увеличению числа рабочих мест за счет создания СП с участием иностранного капитала как финансовой поддержки реализации проекта, что является особенно важным и стратегически верным в период санкционного режима РФ.

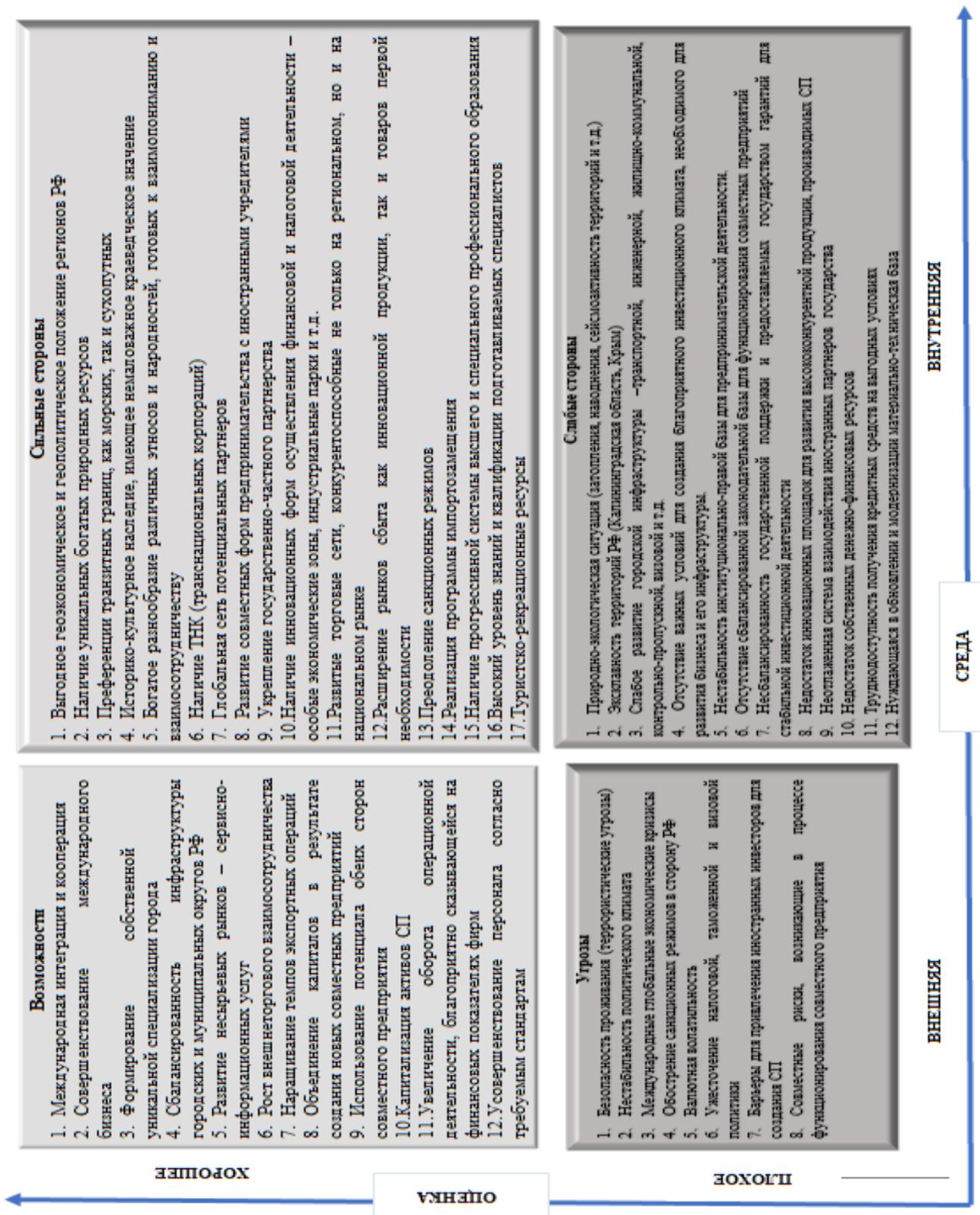


Рисунок 2 – SWOT-анализ совместного предпринимательства на территории РФ (результат авторского исследования)

Таблица 5 – Целевые показатели инвестиционной деятельности предприятий с участием иностранных инвестиций Волгоградской области [Источник: составлено автором на основе данных Стратегии социально-экономического развития Волгоградской области до 2020 года]

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2014	2020
Объем иностранных инвестиций в основной капитал	Тыс. долларов США	15000	16500	18100	22000	39000
Объем прямых иностранных инвестиций на душу населения		0,009	0,011	0,013	0,018	0,031
Доля прямых иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал	%	0,62	0,70	0,78	1,38	2,97

Предложенный механизм развития совместного предпринимательства на локальном уровне, где субъектом выступают совместные предприятия различных форм собственности, которые находятся в непосредственном взаимодействии с управляющим центром – муниципалитетом, показывает, что взаимная инициатива муниципалитета и фирм по созданию СП, используя уже имеющуюся ресурсно-сырьевую базу, предоставляя на муниципальном уровне гарантии различного рода соучредителям для безопасного осуществления деятельности на территории области, вопреки экономической нестабильности (рис. 3), позволят наращивать темпы производства, привлекая ПИИ, с уже имеющимися иностранными партнерами и открывать принципиально новые направления инвестиционной деятельности, например, КНР, Япония, Чили и др., что в полной мере будет способствовать не только развитию экономики, но и социальной стабильности Волгоградской области.

В **заключении** подводятся итоги диссертационного исследования, излагаются его основные результаты:

1) Необходимость создания СП обусловлена тем, что совместное предпринимательство способствует вхождению страны в систему мирового экономического хозяйства, а также играет значительную роль с точки зрения маркетинга, технологической и технической составляющей, менеджмента,

несмотря на крайнюю экономическую нестабильность по причине введения санкционного режима.

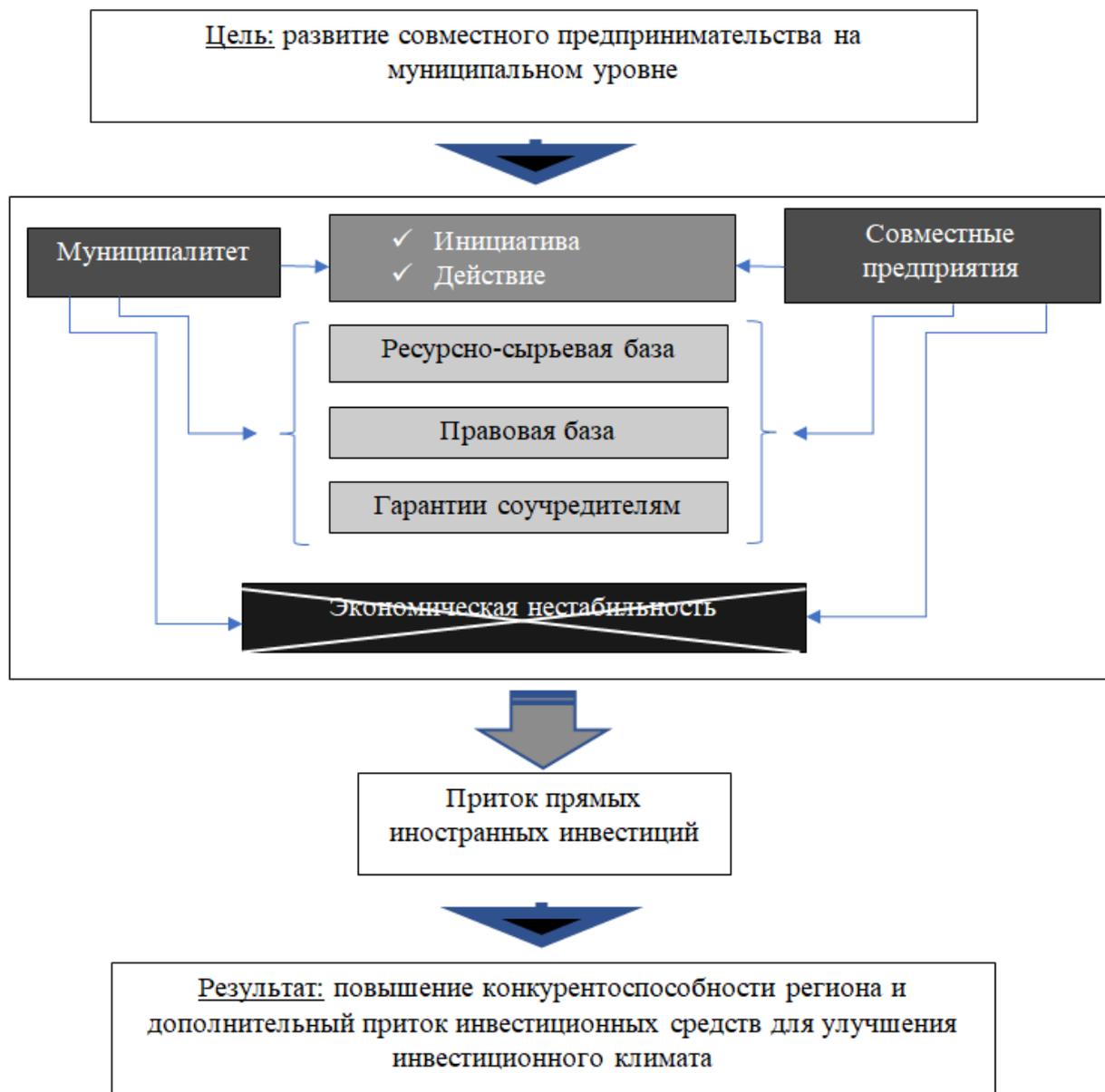


Рисунок 3 – Механизм развития совместного предпринимательства на региональном уровне (авторская разработка)

2) В настоящее время в РФ требуется комплексный институциональный подход к становлению и развитию нормативной и правовой базы совместного предпринимательства, отвечающий современным реалиям: должны быть четко структурированы проекты государственной поддержки совместного предпринимательства, которые будут гарантом установления партнерских отношений между отечественными и зарубежными соучредителями.

3) Соглашение о разделе продукции (СРП) – документ, который на законодательном уровне регламентирует доступ на национальные рынки зарубежных товаров, позволяет лояльный подход при принятии решений внешней торговли самими предпринимателями внутри страны, стимулирует поддержку национального производства, обеспечивает гарантии и безопасность для иностранного учредителя и для российской стороны.

4) При учреждении совместного предприятия необходимо учитывать непосредственно и географическую локацию: так, предприятия такого рода деятельности могут создаваться как путем слияния компаний одной страны (национальным капиталом), так и различных стран – межгосударственный уровень кооперации. Здесь же можно говорить и о совместных предприятиях, образованных путем слияния частного бизнеса и государственных корпораций, – государственная форма создания, а также на местном муниципальном уровне – региональная кооперация, примером которой и являются СП Волгоградской области.

5) СП – приоритетная национальная стратегия для всех стран-участниц этой кооперации в условиях современных кризисных явлений на мировых рынках, когда наиболее важной задачей становится сосредоточение и координация совместных проектов для улучшения инвестиционного климата предпринимательской деятельности (СНГ, трансграничное сотрудничество).

6) Совместное предпринимательство на региональном уровне (Волгоградская область) можно рассматривать как стратегически важное направление кооперационной деятельности со странами и другими регионами, обладающими передовыми технологиями, опытом и развитой экономикой в силу богатого регионального экономического потенциала, заостряя внимание на развитие перспективных и инновационных отраслей, которые ориентированы не на промышленную составляющую экономики, а на социально-экономическую политику, тем самым изменяя сырьевой вектор развития экономики РФ.

По теме диссертационного исследования автором были опубликованы следующие работы:

Публикации в научных изданиях, индексируемых в базе Scopus:

1. Безлепкина, А.А. Using Information and Communication Technologies in Joint Entrepreneurship as a Priority of Cooperation Activities' Development [Электронный ресурс] / Л.С. Шаховская, А.А. Безлепкина // Perspectives on the use of New Information and Communication Technology (ICT) in the Modern Economy (Pyatigorsk, Russia, February 1, 2018): Conference papers / ed. by E.G. Popkova, V.N. Ostrovskaya; Institute of Scientific Communications, Center for Marketing Initiatives, Pyatigorsk State University. – [Switzerland]: Springer International Publishing AG (Part of Springer Nature), 2019. – P. 217-220. – (Book series: Advances in Intelligent Systems and Computing book series (AISC); volume 726). – URL: <https://www.springer.com/gp/book/9783319908342>. – [First Online: 05 June 2018]. (0,5 п.л., авт. 0,25 п.л.).

Публикации в научных изданиях, рекомендованных ВАК Минобрнауки России:

2. Безлепкина, А.А. Российско-немецкие совместные предприятия в период санкционной нестабильности / А.А. Безлепкина // Финансовая экономика. – 2018. – № 6. – Ч. 13. – С. 1539-1541. (0,4 п.л.).

3. Безлепкина, А.А. Прямые иностранные инвестиции как механизм интеграции стран СНГ на постсоветском пространстве / Л.С. Шаховская, А.А. Безлепкина // Известия Волгоградского государственного технического университета. Сер. «Актуальные проблемы реформирования российской экономики (теория, практика, перспектива)». – 2017. – № 2 (197). – С. 23-26. (0,5 п.л., авт. 0,25 п.л.).

4. Безлепкина, А.А. Россия – Беларусь: совместное предпринимательство как условие стабильного экономического развития союзного государства [Электронный ресурс] / А.А. Безлепкина // Региональная экономика и управление: электрон. науч. журнал. – 2017. – № 1 (49). – Режим доступа: <http://eee-region.ru/article/4912/> (0,6 п.л.).

5. Безлепкина, А.А. Закон о разделе продукции и его применение на региональных совместных предприятиях / Л.С. Шаховская, А.А. Безлепкина // Известия Волгоградского государственного технического университета. Серия «Актуальные проблемы реформирования российской экономики (теория, практика, перспектива)». – 2013. – № 11 (114). – С. 79-84. (0,75 п.л., авт. 0,4 п.л.).

Статьи в других научных изданиях:

6. Безлепкина, А.А. Совместное предприятие «Волгодеминойл» – региональный пример (Волгоградская область) современного развития кооперационной деятельности / А.А. Безлепкина // Молодёжь и экономика: новые взгляды и решения: межвуз. сб. науч. тр. по итогам XVIII (I) Нац. науч.-практ. конф. молодых учёных, проводимой в рамках 55-й ежегод. науч.-практ. конф. ВолгГТУ (г. Волгоград, 24-25 января 2018 г.) / редкол.: Л. С. Шаховская (отв. ред.) [и др.]; ВолгГТУ, Фак-т экономики и управления, каф. «Мировая экономика и экономическая теория», Волгогр. отделение РАЕН, Волгогр. отделение Вольного экономического общества России. - Волгоград, 2018. – С. 143-146. (0,25 п.л.).

7. Безлепкина, А.А. Социальный аспект деятельности предприятий с участием иностранных инвестиций как фактор повышения инвестиционного потенциала региона / Л.С. Шаховская, А.А. Безлепкина // Финансово-экономическое и информационное обеспечение инновационного развития региона: сб. материалов всерос. науч.-практ. конф., посвящ. 100-летию Крымского федерального ун-та им. В. И. Вернадского (г. Ялта, 14-16

марта 2018 г.) / отв. ред.: А. В. Олифирова; Гуманитарно-педагогическая академия (филиал) ФГАОУ ВО «Крымский федеральный ун-т им. В. И. Вернадского» в г. Ялте [и др.]. – Симферополь, 2018. – С. 382-385. (0,25 п.л., авт. 0,1 п.л.).

8. Безлепкина, А.А. Интеграционный диалог ОПЕК и Российской Федерации / А.А. Безлепкина // XIX Всероссийская студенческая научно-практическая конференция Нижневартковского государственного университета (г. Нижневартовск, 4-5 апреля 2017 г.): сб. ст. Ч. 6. Экономика. Управление. Туризм / отв. ред. А.В. Коричко; ФГБОУ ВО «Нижневартковский гос. ун-т». - Нижневартовск, 2017. - С. 53-55. (0,2 п.л.).

9. Безлепкина, А.А. Совместное предпринимательство на региональном уровне / А.А. Безлепкина // Национальная ассоциация учёных (НАУ). – 2015. – № 2 (часть 1). – С. 38-40. (0,4 п.л.).

10. Безлепкина, А.А. Совместное предпринимательство: Россия и Германия / А.А. Безлепкина // Экономическая стратегия развития субъектов макросреды и микросреды в условиях рыночной экономики: сб. науч. публикаций XXXV Междунар. науч.-практ. конф. для студ., аспирантов и молодых учёных (г. Москва, 28 февр. 2015 г.) / Аналитический центр «Экономика и финансы». – М., 2015. – С. 25-27. (0,2 п.л.).

11. Безлепкина, А.А. Совместные предприятия – трансформация будущего / А.А. Безлепкина // Оценка и планирование экономической деятельности субъектов рыночных отношений: сб. науч. публикаций XXXVIII междунар. науч.-практ. конф. для студ., аспирантов и молодых учёных (г. Москва, 31 июля 2014 г.) / Аналитический центр «Экономика и финансы». - Москва, 2014. - С. 23-26. (0,25 п.л.).

12. Безлепкина, А.А. Joint ventures of the Russian Federation – future integration [Electronic resource] / А.А. Безлепкина // Problems and trends of economics and management in the modern world: Proceedings of the International Conference (Sofia, Bulgaria, 21-23 December 2013) / ed. prof. L.S. Valinurova; MCNIP. – Kirov, 2013. – 1 electron. optical disc (CD-ROM). – С. 14-17. (0,25 п.л.).

13. Невструева [Безлепкина], А.А. Государственные гарантии совместным предприятиям на территории РФ / А.А. Невструева // Экономическое развитие страны: различные аспекты вопроса: матер. V междунар. науч.-практ. конф. (25 февр. 2012 г.): сб. науч. тр. / Центр науч. мысли. - М., 2012. - С. 33-35. (0,2 п.л.).

Учебное пособие:

14. Безлепкина, А.А. Совместные проекты российских компаний в различных странах мира на примере сотрудничества со странами ЕС/ Л.С. Шаховская, А.А. Безлепкина, В.А. Кабанов // Внешнеэкономическая деятельность: продвинутый курс: уч. пособие / Л.С. Шаховская, И.А. Морозова [и др.]; под общ. ред. Л. С. Шаховской; Волгоград, 2019. – Гл. 3, п. 3.2. – С. 208-231. (0,9 п.л., авт. 0,3 п.л.).